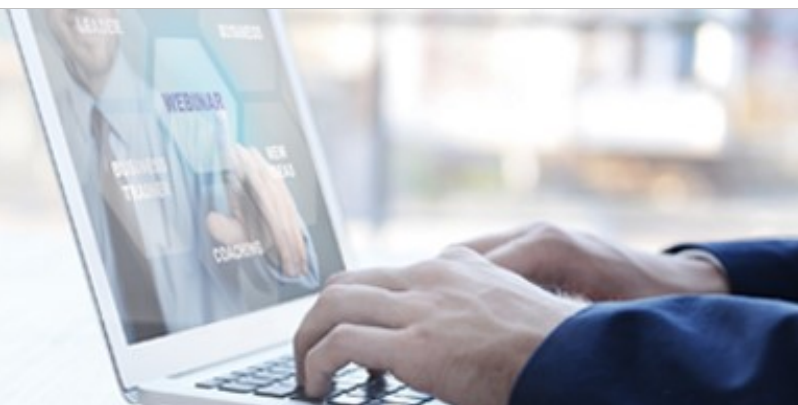


Videoconferenze LIVE

La Formazione direttamente dal tuo PC



NEGOZIAZIONE E PROBLEM SOLVING: COME GESTIRE IN MODO EFFICACE CONFLITTI E CONTROVERSIE

Diretta: 19.10.2026 ore 09.00 – 11.00

Relatore: Avv. Giuseppe Carà

Prezzo: € 90,00+ Iva 22%

L'arte del negoziato di William Ury e Roger Fisher esordisce con una constatazione: "Volente o nolente ciascuno di noi è un negoziatore".

Se partiamo da questa semplice definizione, non possiamo non renderci conto di come ciascuno di noi è chiamato a negoziare ogni giorno in svariati contesti.

Negoziiamo con i clienti, con i collaboratori, con i fornitori e con le nostre controparti contrattuali al fine di soddisfare i nostri bisogni ed i nostri interessi.

In un mercato sempre più competitivo e diversificato diventa, oggi, di primaria importanza imparare a "negoziare" in modo efficace ed efficiente.

L'evoluzione del mercato delle professioni ci impone di dedicare spazio e tempo all'acquisizione di skills di natura trasversale, da affiancare alle nostre hard skills, in grado di incidere in modo significativo sul miglioramento delle qualità delle relazioni professionali e sul raggiungimento dei nostri obiettivi.

Il corso mira a fornire ai partecipanti spunti teorici e pratici per imparare a negoziare e preparare in modo efficace ogni negoziazione, nonché a costruire un metodo personalizzato per ottenere il massimo in ogni negoziazione, acquisendo le tecniche basilari e perfezionando le nostre abilità negoziali.

Argomenti:

- Introduzione alla negoziazione
- Il modello della negoziazione di principi di Harvard: dal negoziato di posizione al negoziato di principi.
- La preparazione del negoziato e la definizione della strategia negoziale.
- La definizione delle posizioni e degli interessi.
- La costruzione e la definizione della BATNA e della WATNA (best/worst alternative to a negotiated agreement).
- La costruzione e la definizione della nostra ZOPA (zona di possibile accordo) e del nostro prezzo di riserva.

Programma:

08.45 – 09.00 Collegamento

09.00 – 11.00 Relazione e risposte a quesiti

Evento Accreditato:

Consente di maturare n. 2 CFP per ODCEC - Non accreditato per i Consulenti del lavoro

L'evento consente di maturare crediti formativi in relazione al tempo di connessione alla piattaforma, rilevato automaticamente all'ingresso e all'uscita dall'aula.

Le videoconferenze si possono seguire in **diretta il giorno fissato**, inoltre, sono visionabili in **differita dal giorno successivo della diretta per 6 mesi** con conseguimento dei crediti formativi.

Prezzo:

€ 90,00 + iva 22%

Come iscriversi:

Le iscrizioni possono essere effettuate direttamente sul nostro sito internet www.lalentesulfisco.it nella sezione Formazione con pagamento con Carta di credito, oppure compilando il coupon scaricabile dal sito, inviandolo via email all'indirizzo lalentesulfisco@alservizi.it unitamente alla copia del bonifico bancario intestato a:

A.L. SERVIZI SRL:

BPER BANCA - IT78P0538752960000042268014